



Company Data>>

株式会社 トゥールモンド

〒810-0001
 福岡県福岡市中央区天神 1-9-17
 福岡天神フコク生命ビル 15F
 TEL 092-717-3643
 URL <http://www.t-monde.co.jp>
 ブログ <http://chatarou.blog.jp/>
 (ちゃ太郎のデイトレ日記)

自身の実践体験を広く伝え 資産運用で未来の安心を創出

収入面でゆとりが得られるようになると、その次に考えるべきは「資産運用」。老後のため、子どものためと目的は様々ではあるが、素人が簡単に利益を得られるほど投資は甘くない。そのなかで経験と実績に基づいたアドバイスを貫き、多くの会員に満足を与えているのが(株)トゥールモンドの大黒社長だ。



代表取締役 大黒 洋一

大阪府出身。航空学校を卒業後、航空系の職を経てケーブルテレビの営業に転職。多くの契約を取り高給を稼ぐも、市場が頭打ちとなったところで同僚に勧められた株取引をスタートさせる。個人でトレーディングを数年続けた後、証券会社のディーラーとなりプロの手法を学ぶ。数々のノウハウを以て2014年5月、(株)トゥールモンドを設立した。

資産運用に特化したプランを提案

本田 FP(ファイナンシャル・プランナー)法人として活動されているとか。
 大黒 FPといっても事務所によって得意分野は異なります。内容としては資産運用のアドバイスから保険、相続関係まで多岐にわたり、私はそのなかでも株をはじめとする金融商品取引を通じた資産運用アドバイスを得意としています。
 本田 すると、もともと金融系の会社に在籍されていたのですか？
 大黒 はい。起業するまえは数年ほど、証券会社に勤めていました。それ以前から個人でトレーディングを行っており、証券会社に勤めたのは、FP法人を設立するためにプロの手法を知っておきた

かったという理由からです。
 本田 そうすると、トレーディングの知識はどちらで学ばれたのでしょうか。
 大黒 ほとんどが独学です。かつて私はケーブルテレビの営業マンをしていたのですが、市場が飽和状態になるにつれ転職を考えるようになりました。そんなとき、まだ認知度の低かったデイトレードの存在を知り、会社を辞めて本格的に取り組んでみようと思ったのです。
 それでまずは書店に行き、手に取ったのは「デイトレで1日1万円稼ごう」といったタイトルの本。しかし当初はプラスになるどころか、毎日1万円損するような状況でした(笑)。
 本田 多くの人が儲かるとして安易に株や先物に手を出すものの、結局損をし

てやめてしまうとの話をよく聞きます。
 大黒 私も当初はやめようかとも考えたのですが、乗りかけた船ですし、損を承知で続けるなかで買ったのが、急成長しつつあった「ライブドアマーケティング」の株でした。すると株価はさらに上がり続けて資金が一気に増えまして。あまりに毎日増えるので恐ろしくなって証券会社に相談したら「マネーゲームが起きていて、一旦下がり始めたら止まりませんよ」とのこと。それですぐに売ったところ、その直後にライブドアマーケティングの株は急落し始めたんです。偶然ですが僕より一円たりとも高く売った人は世の中におらず、史上最高値で売れました。

知識だけでは利益は得られない

本田 運が良かったですね。というより大黒社長の感が冴えたというべきか。
 大黒 そうした出来事も含めて、金融商品取引は知識よりも「経験と実績」がものを言う世界。世の中にある株関連の書籍の著者や証券系の専門の学校の講師などもそうですが、実際に自ら株式投資をしている人はごく少数です。つまり彼らは知識や理論はあるものの実践経験に乏しく、単純に「株で儲ける」というある意味で一番大切なノウハウや仕組みを分かっていないことが往々にしてあるのです。だからこそ私は、自分自身で株式投資をすること自体の経験が何より大切だと思っているんです。
 本田 なるほど。僕らの世界なら、例えばサッカーをしたことがないスポーツ評論家が、試合直後にもっともらしいことを言うようなものですね(笑)。
 大黒 その通りです。また、多くの投資家は証券マンがプロであるように思っていますが、証券会社で働く人は株取引などしていないどころか、日中は外回りばかりで株価さえろくに見ていないです。むしろ日々投資されている皆様のほうがよほど、株のことを見ていると思いますよ。

本田 そのなかで実際、お客様に対してどのようにアドバイスされるのですか？
 大黒 私は会員様に具体的な指示をするのではなく、自分の経験や私の知るプロの投資手法を伝えているだけです。株の世界には勝つ人と負ける人の二通りしかいません。一般投資家のほとんどが素人の部類ですから、普通に考えれば負けてしまうのが物事の道理。その素人がプロに肩を並べるためには、プロと同じような環境や知識、経験を持つしかなく、弊社ではそのためのアドバイスを提供しているというわけです。

会員の喜びが一番のやりがい

本田 私も以前、知人から頼まれて株を購入したことがあります。どんな銘柄かも知らないままに購入して、運用も一任していましたが、考えてみると、それで利益が出るんだったらみんな投資していますよね(笑)。
 大黒 おっしゃる通りです。ただ私自身の取り引きにおいて、一日単位で見ると損をする日もあります。月間ベースで今までマイナスになったことは投資をやり始めた十数年前の最初の月しかありません。そうした実績を評価して頂き、現在は法人の運用アドバイスも任せて頂いています。皆様には「私のパフォーマンスに不満があれば遠慮なく契約を打ち切ってください」とお伝えしています。
 本田 頼りになりますね。だからなのか、包み隠さず何でも伝えて頂けそうな印象を受けました。
 大黒 確かにそうかもしれません。仮に



裕福な資産家の方から「資産の10億円をもっと増やしたい」とのオファーを受けたとしても、今は丁重にお断りします。私自身がまだそれだけの利益を投資で得ておらず、経験のないことをアドバイスするというのは普通に考えてありえないことですからね。できるかどうか分からないことよりも、会員様には自分がこれまで積み上げた確かな情報だけを伝えていきたいと考えています。
 本田 その誠実な姿勢はきくと、顧客からの信頼に繋がっていくと思います。
 大黒 そう思って頂けているのなら嬉しいですね。株式投資で結果が出なかった会員様が私のアドバイスを実践したことで利益を得、喜びの連絡をくださったときが、やはり一番嬉しい瞬間です。人は皆、自分が経験して良かったことは誰かに伝えたくてなるものですし、お客様の利益のために最善を尽くすことでお客様の輪が広がっていく——そうならば素晴らしいことだと思います。
 結局、お客様が求めているのは株の教科書に載っている理屈ではなく、実践に裏打ちされたノウハウです。皆様の知らない手法や情報をお伝えしていきながら事業を軌道に乗せ、ゆくゆくは飲食業などの別事業にも取り組んでみたいと考えているんですよ。

Guest Comment>>

本田 泰人(サッカー解説者)

将来的には株取引だけでなく、幅広い分野の投資に挑戦してみたいとおっしゃった大黒社長。飲食店経営や競走馬への投資もその1つで、実際に利益が上がり、きちんとしたノウハウが得られたら会員様にも伝えたいと話されていました。月に一度はお客様のところに向きつつ、自分が経験し確かな実績を得たことだけを他人に紹介するという責任感の強い社長だからこそ、会員様も全幅の信頼を置いておられるのでしょう。

